

【令和3年度 伴走型小規模事業者支援推進事業】

販路開拓セミナー

自社商品等の販路開拓・拡大においては、さまざまな準備やノウハウの習得が求められます。本セミナーでは、営業力や商品力の向上、セールスポイントの考え方、バイヤーへの訴求力を高めるための手法、展示商談会への出展等で成果を残すための効果的なノウハウ、さらに、アフターコロナを見据えた販路開拓方法等についてご講演頂きます。この機会にぜひご参加下さい。

販路開拓セミナー

【日時】 令和3年 **8月25日** (水) 15:00~17:00

【会場】 尾鷲商工会議所 3階 大ホール

【講師】 KCコンサルティング 代表 松本 圭史 氏

【受講料】 無料

【定員】 20名 (先着順) 程度

【申込方法】 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAX または郵送にてお申込み下さい。

【問合せ】 尾鷲商工会議所 (伴走型小規模事業者支援推進事業) 担当: 中村・野田

【講師プロフィール】



KCコンサルティング 代表 **松本 圭史 氏**

昭和31年生まれ

大学卒業後、松阪商工会議所にて中小企業の経営支援に携わり、平成12年に退職。日本商工会議所からミャンマー連邦商工会議所に2年間派遣、日系現地企業の海外展開に従事。帰国後、三重短大、四日市大学にてマーケティング論非常勤講師を歴任。現在は経営コンサルタントとして、中小企業等を多数支援。

販路開拓セミナー 参加申込書 FAX:0597-22-2682

事業所名			業種 (事業内容)			
所在地	〒		従業員数	名		
連絡先	TEL			FAX		
	E-mail			@		
受講者名	(フリガナ)		(フリガナ)			

※ご記入頂きました情報は、当所が行う各種連絡のために利用するほか、セミナー受講者の実態調査・分析のために利用することがあります。